



Wir suchen eine/n **Key Account Manager 100%** (Schwerpunkt Leasing / Fuhrparkmanagement)

Sie überzeugen durch eine analytische Denkweise sowie eine exakte Arbeitsweise? Sind Sie dynamisch, leistungsgetrieben mit einer guten Portion Qualitätsdenken? Zählen Sie Kundenorientierung zu Ihren Stärken? Mögen Sie Autos?

Ja? - Dann sind Sie bei uns genau richtig!

LeasePlan (Schweiz) AG ist einer der führenden Anbieter im Bereich Flottenmanagement und Full Service Leasing. Wir kümmern uns um alle Dienstleistungen rund um den Fuhrpark. Unsere Gruppe verwaltet aktuell ein Portfolio von über 1.8 Millionen Fahrzeuge weltweit. Am Schweizer Hauptsitz in Urdorf* sowie in unserer Niederlassung in Lausanne beschäftigen wir rund 60 Mitarbeitende.

Ihr Arbeitstag

- Strukturierte Accountplanung für den Kundenstamm auf Basis interner Zielvorgaben sowie Markt- oder Kundenanforderungen
- Langfristiges Beziehungsmanagement zu den operativen und strategischen Bestandskunden
- Strategische Meetings mit Entscheidungsträgern und Netzwerkausbau bei Kunden und Partnern im Aussendienst sowie Verkauf weiterer Dienstleistungen
- Beratung bestehender Kunden zu fuhrparkspezifischen Themen und Prozessen
- Evaluation der Kundenbeziehung durch Jahresgespräche
- Periodisches internes Informations-Update zur Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Strategische Vermittlerfunktion zwischen Kunden,

unseren Fachabteilungen und dem Markt

Unser Angebot

- Gute Sozialleistungen, ein faires Leistungspaket sowie einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Eine herausfordernde und spannende Tätigkeit mit viel Gestaltungsfreiraum und einem vielseitigen Portfolio
- Ein dynamisches, aufgestelltes und motiviertes Team in offen gestalteten Arbeitsräumlichkeiten
- Die einmalige Möglichkeit, sich bei der Neugestaltung des Unternehmens entscheidend einzubringen

Ihr Profil

- Kaufmännische oder äquivalente Ausbildung mit grosser Affinität zu Zahlen sowie Erfahrung im komplexen Dienstleistungsumfeld
- Fundierte Weiterbildung im Bereich Betriebswirtschaft, Verkauf oder Marketing
- Erfahrung im Account Management im Bereich Automotive, Flottenmanagement oder Finanzbereich von Vorteil
- Belastbarkeit, Freude an der aktiven Kommunikation und am Aussendienst
- Gute Kenntnisse in Projekt- und Prozessmanagement
- Stilsicheres Deutsch und gute Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift, Französischkenntnisse sind ein Plus
- Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse, CRM-Systemerfahrung von Vorteil



Einfach bewerben

1. Registrieren unter cv.ostendis.ch
2. Bewerbung erstellen unter dem Button «Bewerbungen»
3. Job-ID (Nr. 17077, zu Händen Sabrina Gubler)
4. PDFs hochladen
5. Anhängen (wichtig)
6. Abschicken. – Mehraufwand? Höchstens ein paar wenige Minuten

Direkt eingegangene Bewerbungen über unsere Emailadresse können leider nicht berücksichtigt werden.

Unsere Kontaktdaten

LeasePlan (Schweiz) AG | Sabrina Gubler
In der Luberzen 29 | 8902 Urdorf | 044 746 64 07

*** Neuer Arbeitsort ab ca. Q1 2019: Nähe Bahnhof Altstetten**