

Die BOLL Engineering AG ist ein auf Cybersecurity spezialisiertes IT- Unternehmen. Als Value-Added-Distributor gehören wir zu den führenden Adressen im Schweizer Channel-Business. Wir vertreiben wegweisende IT-Security-Lösungen weltweit führender Hersteller, ausschliesslich über spezialisierte Fachhändler. Dabei bieten wir unseren Channel-Partnern umfassende Services an, die weit über die üblichen Distributionsleistungen hinausgehen.

Unser kontinuierliches Wachstum bedingt ausserordentliche Mitarbeitende. Für unser Verkaufsteam im DACH Region mit Arbeitsort in Wettingen (CH), Wien (AT), oder DE suchen wir einen motivierten, engagierten und kommunikativen

Business Development Manager DACH (100%)

Weil es auf dich ankommt!

Bist du ein Teamplayer und Macher und gerne in Kontakt mit Kunden und Partnern? Zeichnest du dich zudem durch eine hohe Zuverlässigkeit aus, arbeitest eigenständig und präzise, hast ein sehr gutes Verständnis für Prozesse eines Handelsunternehmens im technischen Umfeld und willst etwas bewegen? Dann bist du bei uns genau richtig. Zu den primären Aufgaben dieser vielseitigen Funktion gehören:

- Entwicklung eines Kundenmarktes in enger Zusammenarbeit mit dem Hersteller für neue oder neu zu vertretende Produkte
- Vorstellung neuer Produkte bei Endkunden/Resellern
- Erstellung einer Go-to-Market-Strategie für neu gezeichnete Produkte
- Evaluation und Abschätzung geeigneter Kunden-Segmente
- Erstellung von Marketingkampagnen und Informationsveranstaltungen in Zusammenarbeit mit der hauseigenen Marketing-Gruppe
- Erstellung von Kundenofferten gemäss Herstellerangaben und internen Vorgaben mit der Unterstützung von Inside-Sales-Mitarbeitenden
- Akquisition von Neukunden und kontinuierlicher Ausbau des Vertriebsnetzes
- Unterstützung des Inside-Sales-Teams bei technischen oder kommerziellen Anfragen
- Verantwortung für die zugeteilten Produkte
- Durchführung von Produktschulungen für Partner mit Unterstützung von System Engineers / Sales Engineers oder Spezialisten der Hersteller
- Erstellung von Präsentationen, Statistiken und Analysen

Das bringst du mit

- erfolgreich abgeschlossene Grundausbildung mit
- Weiterbildung in den Bereichen Informatik und/oder
- Verkauf und/oder Betriebswirtschaft
- Berufspraxis in ICT-Sicherheitsinfrastrukturen und -Netzwerken
- Verständnis für Prozesse eines Handelsunternehmens – idealerweise im technischen Umfeld
- Freude am Kundenkontakt sowie an der Beratung in komplexen Projekten
- souveränes Auftreten, Teamfähigkeit und eine selbstständige Arbeitsweise
- hohe Qualitätsansprüche und Bereitschaft zur Weiterbildung
- Bereitschaft zu Reisen für sporadische Einsätze in unserer Zweigniederlassung in der DACH-Region sowie zu Anlässen unserer Lieferanten
- stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse

Was dich erwartet

Bei BOLL erwartest dich eine offene, faire und motivierende Unternehmenskultur. Zudem profitierst du von einem modernen Arbeitsplatz, von attraktiven Arbeitsbedingungen sowie von einer langfristigen Perspektive. Wir legen viel Wert auf ein kollegiales Arbeitsumfeld – persönlicher Austausch und Teamevents sind bei uns an der Tagesordnung. Wir leben den einzigartigen BOLL-Spirit.